

Veeamパートナー様には、クラスを受講する前に、ProPartner WebサイトでVeeamセールスプロフェッショナル(VMSP)およびVeeamテクニカルセールス・プロフェッショナル(VMTSP)資格認定を受けておくことをお勧めします。

- ① Veeam ProPartner Portal にサインインします。
 - <https://propartner.veeam.com/login/>
 - ProPartner登録が完了していないパートナー様およびProPartner IDを取得されていないご担当者様はログイン画面の[PROPARTNERアカウントを作成]からご登録をお願いします。
- ② ページ左にあるメニューから[学習とイベント]を選択後、[VMSP/VMTSP]をクリックするとVeeam IQの紹介画面へ遷移します。
- ③ [VERAM IQにアクセス]をクリックしてVeeam IQにアクセスします。
 - Veeamアカウントにログインが必要です。

Veeam IQ
さらに詳しく、さらに収益を拡大

学習、イベント > VeeamIQ

販売の機会と自己研鑽の機会を作り出す、Veeam IQ

受賞歴もあるVeeamのVeeam IQプログラムの知見を活用し、マーケティングや販売、技術面の最新のコースで最新最前線の知識を身につけましょう。Veeam IQは、60~90分ほどで完了するコースを用意した学習ポータルです。テクノロジーの最新のトレンドに後れをとらないよう、常に最新のスキルを保つ機会を受講者の皆様に提供します。Veeam IQで提供されるトレーニングは、Veeamパートナープログラムに必要な資格に沿って作成されています。認定を受けた状態を維持しながら、Veeamのプログラムやツール、リソースに関する知識を最新に保てます。

VEEAM IQにアクセス トレーニングガイド

現在取得している認定資格
ユーザー証明書が見つかりません

VMSP / VMTSP 2021に関するFAQ

Learning path

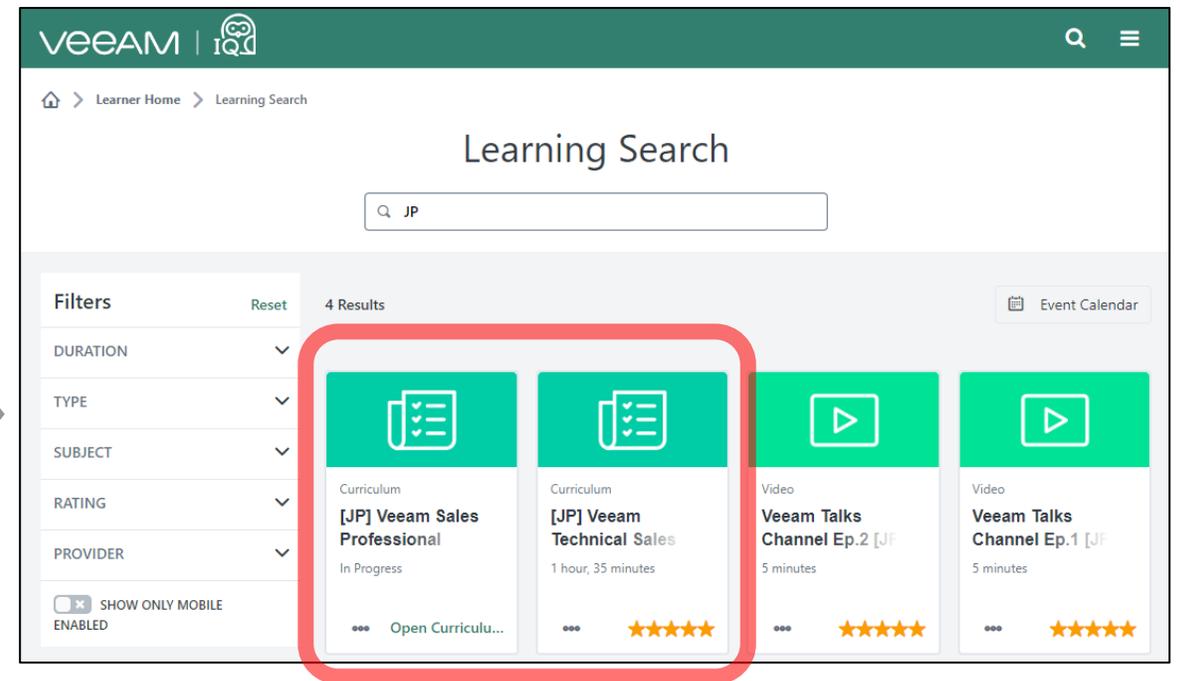
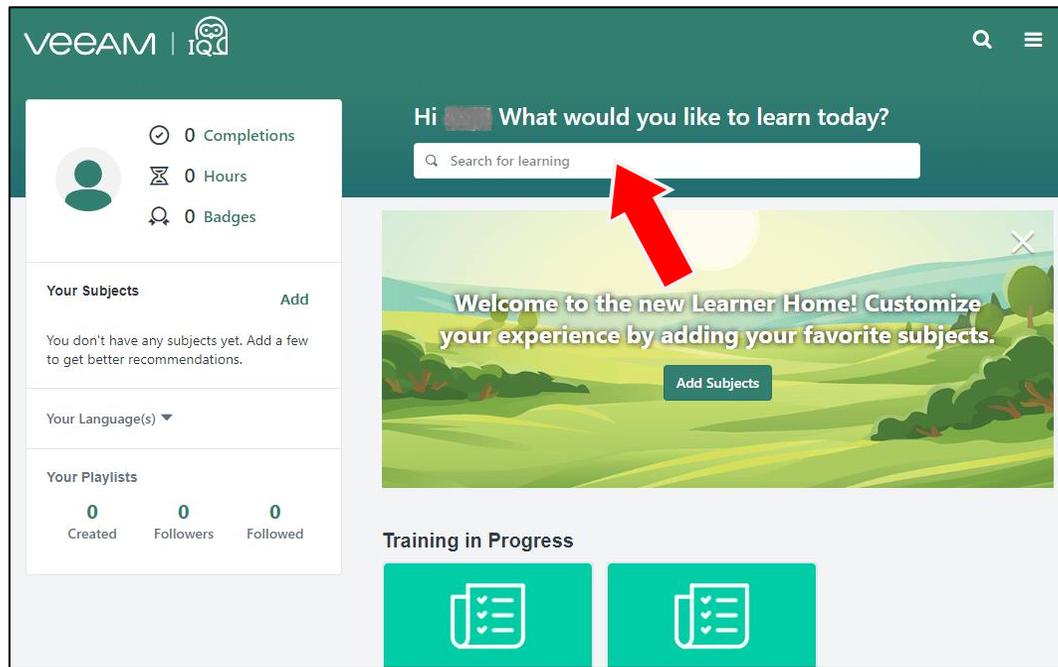
Sales Certifications: VMSP

(Non Mandatory) Backup for M365 Kasten Foundational Intro to Public Cloud
Public Cloud - MS Azure

Presales / Technical Certifications: VMTSP, VMCE, VMCA

④ Veeam IQでVMSP / VMTSP のトレーニングを選択してください。

- [JP] Veeam Sales Professional (VMSP) 2021
- [JP] Veeam Technical Sales Professional (VMTSP) 2021
- [Search for learning]の欄に「JP」と入力して検索すると日本語版が見つかります。



veeAM | IQ

CURRICULUM

[JP] Veeam Sales Professional (VMSP) 2021

Last Updated 09/30/2021 Duration 1 hour, 40 minutes ★★★★★ 1

Details

Veeamセールスプロフェッショナル (VMSP) 2021

VMSP認定プログラムは、あなたの利益を最大化し、あなたがお客様の信頼できるアドバイザーになることを支援するように設計されています。このコースでは、お客様のデータ管理の目標を洗い出し、その目標を達成するための完全なソリューションとして、いかにVeeamが唯一無二の存在であるかについて説明します。

In Progress

Open Curriculum



veeAM | IQ

[JP] Veeam Sales Professional (VMSP) 2021

Options

CURRICULUM PROGRESS

12%

[JP] Veeam Sales Professional (VMSP) 2021

MODULES

USE CASES

FEEDBACK SURVEY

PROPARTNER NETWORK

34% Completed: 1 Min Required: 3 Total Items: 3

The Veeam Opportunity [JP]
Status: Completed Due: No Due Date Training Hours: 15 min
このモジュールでは、Veeamについて、およびパートナーのお客様向けのシナプスで柔軟性があり、信頼性が高いデータ管理ソリューションによってパートナーにもたらされる利益の可能性について説明します。

Launch

Your Customer's Reality [JP]
Status: In Progress Due: No Due Date Training Hours: 8 min
このモジュールでは、データ管理市場でお客様が直面する現実について掘り下げます。...

Launch

Talking Veeam [JP]
Status: Registered Due: No Due Date Training Hours: 9 min
このモジュールでは、Veeamのエレベーターピッチのコアコンポーネントについて説明します。...

Launch

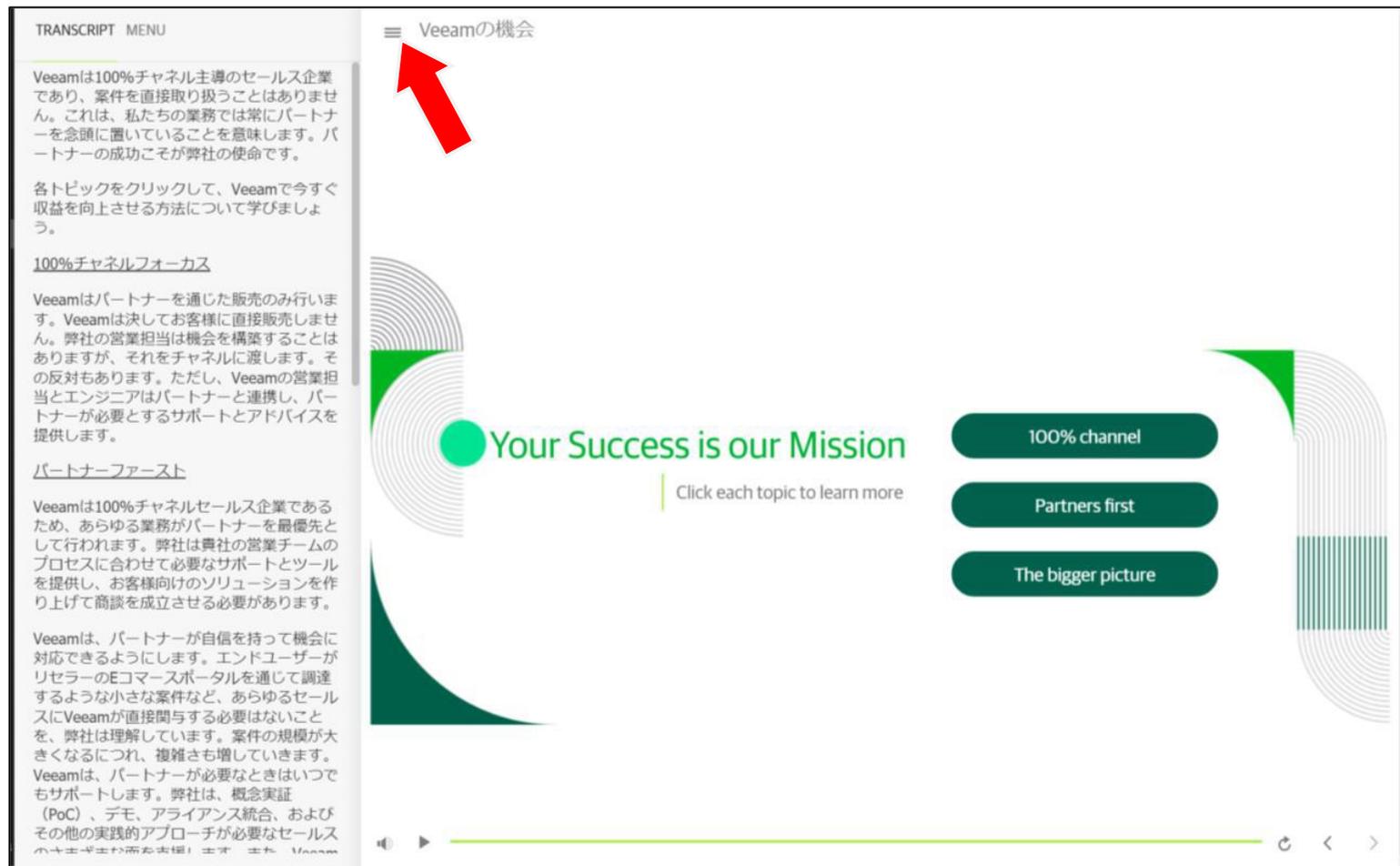
cornerstone

Powered by Cornerstone OnDemand, Inc. ©2000-2022 All Rights Reserved. Terms - Privacy - Cookies

- ⑤ 始めて受講する場合は、画面右のCURRICULUMで **[Request]** をクリックします。
- ⑥ そのボタンが **[Open Curriculum]** に変わりましたら再度クリックし、モジュール一覧から受講するモジュールの **[Launch]** をクリックすると開始されます。

- 日本語の表示について

英語のナレーションおよび画面しか出ないところでは、画面左上の3本線をクリックすると日本語の説明が表示されます。



オンデマンドトレーニングの受講

NETWORLD

Veeamのお客様は、無料のオンデマンドトレーニングを修了しておくことでより理解が深まります。

- ① 受講するには、インターネットブラウザでVeeam Universityサイトにアクセスします。
 - <https://www.veeam.com/free-on-demand-trainings.html>
- ② [SIGN IN TO START]のボタンをクリックします。
- ③ サインインを求められたら、ご自身のVeeamアカウントでサインインしてください。
- ④ Veeam Universityサイトにアクセスできたら、ご希望のトレーニングを選択してご受講ください。

The screenshot shows the Veeam University website interface. At the top, there is a navigation bar with the Veeam logo, 'UNIVERSITY', and a search bar. Below the navigation bar is a large hero section with an illustration of a woman presenting to a group of people. The text in the hero section reads: 'Welcome', 'Get started on the Veeam University by picking up one of the FREE onboarding programs to help you advance your product knowledge', and a 'START TRAINING' button. Below the hero section, there is a personalized greeting: 'Hello, [redacted]'. Underneath, there is a section titled 'Shared with you' with two recommended training cards. Each card has a green header with 'ENG' and a graduation cap icon. The first card is titled 'Step 1: Account & license set up' and describes creating an account to download software and assign administrators. Below this, there is a 'Your pathways' section with two cards: 'Onboarding for Veeam Backup for Microsoft 365' (5 resources) and 'Onboarding for Veeam Backup & Replication' (7 resources).